Sales script generator

Scenariu de vânzări în domeniul asigurărilor

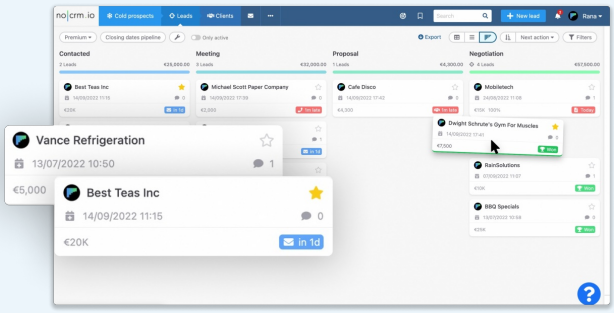
no|crm.io

Try the #1 CRM for Cold Calling & Outbound Sales Teams

- Easy-to-use CRM, 100% build for Salespeople.
- CRM optimized for Cold Calling & Outbound Sales
- Customize your sales script & use directly from noCRM

Start Free Trial

Learn more



You can fully customize this script to fit your unique needs for free.

Click here to edit, delete or add new blocks to your script.

Bine ați venit!

Bine ați venit la **scenariul nostru gratuit pentru apeluri telefonice** care vă va ajuta să **calificați mai bine clienții interesați** și să câștigați mai mulți clienți adevărați!

Am creat un **exemplu de scenariu pentru apel telefonic** dedicat prospectării în domeniul asigurărilor, care vă va ajuta să creați o **prezentare promoțională** bună și să nu uitați nicio informație.

Puteți urma instrucțiunile noastre și să vă personalizați **scenariul pentru a avea succes cu apelurile de tip cold call**, în funcție de nevoile dvs.: editați blocurile existente sau ștergeți și adăugați alte blocuri folosind meniul din dreapta (trageți și fixați elementele de care au nevoie agenții dvs. de vânzări).

Introducerea apelului dvs.:

- Bună ziua, mă numesc **(numele dvs.)** și lucrez ca **(funcția + numele agenției)**.
- Ne specializăm în asigurări [XXX] și suntem (unul sau două avantaje competitive pentru a încerca să țineți persoana la telefon: cu X% mai ieftin/număr de clienți/preț: selectată ca cea mai bună companie de asigurări etc.)
- Îmi puteți acorda câteva minute pentru a discuta situația dvs. actuală, nevoile și planurile dvs., precum și soluțiile pe care vi le putem oferi?

- **(În caz de răspuns negativ)**: În regulă, sunteți disponibil/ă pe **(data)**, vă pot suna din nou atunci?
- **(În caz de răspuns afirmativ)**: *Continuați cu întrebările și elementele din scenariu.*

Nu uitați să zâmbiți: clientul vă va auzi zâmbetul în voce!

Informații de contact: Înțelegeți cu cine vorbiți

Numele complet

Starea civilă

Locul de muncă

Copii

Adresă

Situația actuală

Contracte de asigurare existente — Ce contracte de asigurare au? Cu ce companii? Sunt mulțumiți de acoperirea lor?

Asigurarea necesară — Casă/mașină/bicicletă/călătorii/afaceri/altele

Nevoi — Buget? Cerințe specifice?

Nivelul de acoperire necesar — Terță parte? Complet? Franșize obligatorii și facultative?

Istoricul cererilor de despăgubire — Câte cereri de despăgubire au depus în ultimii trei ani? În ce circumstanțe?

Orar/Buget

Data începerii — Când ar trebui să începem contractul? Când se încheie contractul actual?

Tipul de contract — Preferați să plătiți lunar sau anual?

Concurență — Discută cu alte companii de asigurări? Ce alte oferte de preț au primit?

Următorii pași — Detaliați ce documente trebuie să furnizeze

Avantaje

- ☐ Înscrierea este gratuită
- ☐ Nu discută cu concurenții

Dezavantaje

- ☐ Momentan doar se interesează
- ☐ Discută cu concurenții

Generator gratuit de scenarii de vânzări, oferit de noCRM.io, aplicația de prospectare în vânzări