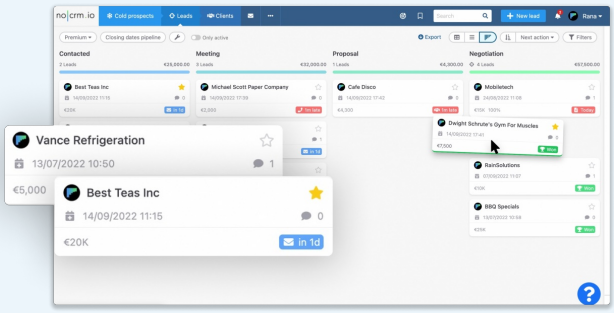
Sales script generator

Guión de venta de seguros (+PDF)

no|crm.io

Prueba el CRM líder para equipos de llamadas en frío y ventas externas

- CRM fácil de usar, diseñado al 100% para vendedores.
- CRM optimizado para llamadas en frío y ventas externas
- Personaliza tu script de ventas y úsalo directamente desde noCRM



Iniciar prueba gratuita

Más información

Personaliza este script según tus necesidades únicas de forma gratuita.

Haz clic aquí para editar, eliminar o agregar nuevos bloques a tu guion.

¡Bienvenido a nuestro guión telefónico de venta de seguros!

¡Bienvenido a nuestro **guión de venta telefónico de seguros gratuito** para ayudarte a **calificar mejor a tus prospects** y cerrar más negocios!

Hemos creado un **ejemplo de guión de venta de seguros por vida** dedicado a la prospección de seguros para ayudarte a crear un **buen discurso de ventas** y no olvidar ninguna información.

Puedes seguir nuestras instrucciones y **personalizar tu guión para realizar llamadas telefónicas en frío exitosas**, según tus necesidades: edita los bloques ya presentes, o exclúyelos y agrega otros bloques usando el menú de tu derecha (arrastra y suelta los elementos que tus vendedores necesiten).

Introducción de tu llamada:

- Hola, mi nombre es **(tu nombre)** y trabajo como **(cargo + nombre de la agencia)**.
- Estamos especializados en seguros **(tipo de seguro)**, y somos (Una o dos ventajas competitivas para intentar mantener a la persona al teléfono: X% más barato / Número de clientes / Precio: mejor aseguradora elegida, etc.)

- ¿Tienes unos minutos para hablar sobre tu situación actual, tus necesidades y planes, y las soluciones que podríamos brindarte?
- **(Si la respuesta es no)**: De acuerdo, ¿estás disponible el dia **(fecha)** para que pueda devolverte la llamada?
- **(En caso afirmativo)**: Continua con las preguntas y los elementos del guión.

😄 ***No olvides sonreír: ¡tu prospect lo sentirá!***

Información de contacto: entiende con quién estás hablando

Nombre completo

Estado civil

Empleo

Hijos

Dirección

Situación actual

Contratos de seguro existentes — ¿Qué contratos de seguro tienen? ¿Con qué empresas? ¿Están satisfechos con su cobertura?

Seguro requerido — ¿Qué tipo de seguro necesitan?

☐ Casa ☐ Automóvil ☐ Moto ☐ Viajes ☐ Negocios ☐ Otro

Precise si es otro — Otro tipo de seguro requerido

Necesidades — ¿Presupuesto? ¿Requisitos específicos?

Nivel de cobertura requerido — ¿Contra Terceros? ¿Exhaustivo? ¿Excesos obligatorios y voluntarios?

Historial de reclamos — ¿Cuántas afirmaciones hechas en los últimos tres años? ¿Bajo qué

circunstancias?

Tiempo / Presupuesto

Fecha de inicio — ¿Cuándo debemos comenzar el contrato? ¿Cuándo termina su contrato actual?

Tipo de contrato — ¿Prefieres pagar mensualmente o anualmente?

Competidores — ¿Hablaron con otras compañías de seguros? ¿Qué otras citas han tenido?

Próximos pasos — Detalla qué documentos necesitan proporcionar

Pros

- ☐ Gratis para registrarse
- ☐ No contacto a la competencia

Cons

- ☐ Solo mirando por ahora
- ☐ Hablando con la competencia

Generador de scripts de ventas gratis ofrecido por noCRM.io