

Script per Vendere Polizze Assicurative

no|crm.io

Prova il CRM n. 1 per i Team di Vendita a Freddo

- ✓ CRM facile da usare, ideato al 100% per la Rete Vendita
- ✓ CRM ottimizzato per le Chiamate e le Vendite a Freddo
- ✓ Personalizza il tuo script di vendita e utilizzalo direttamente da noCRM



Iniziare la prova
gratuita

Scopri di più

Puoi personalizzare l'intero script di vendita per adattarlo alle tue esigenze gratuitamente.

[Clicca qui per modificare, eliminare o inserire nuovi blocchi al tuo script di vendita.](#)

Ti diamo il benvenuto!

Ti diamo il benvenuto nel nostro **script di vendita gratuito dedicato al settore assicurativo**. Ti aiuterà a **qualificare meglio i prospect al telefono** e ad acquisire più clienti!

Abbiamo creato un **esempio di script telefonico per vendere polizze assicurative** come guida per strutturare il **discorso commerciale** e non dimenticare nessun'informazione da raccogliere mentre sei al telefono.

Puoi seguire le nostre istruzioni e personalizzare **lo script per fare di ogni chiamata a freddo un successo**, a seconda delle tue esigenze: modifica i blocchi già presenti, o elimina e aggiungi altri blocchi usando il pannello laterale destro (trascina e rilascia gli elementi che serviranno agli agenti).

Durante la chiamata, non dimenticare di dire:

- Salve, sono **(il tuo nome)** e lavoro come **(ruolo in azienda)** presso **(nome dell'azienda)**.
- **"Discorso Ascensore": (Descrizione dell'agenzia)** Siamo specializzati in (tipo di assicurazione)
- Ha qualche minuto per parlare delle Sue esigenze?

- **(Se no)**: Va bene. Invece sarebbe disponibile il (data) per parlarne?
- **(Se sì)**: *Continua seguendo lo script.*

☺ **Non dimenticare di sorridere: il prospect lo sente e fa la differenza!**

Contatto : cerca di capire il profilo dell'assicurato

Nome

Stato maritale

Lavoro

Figli

Indirizzo

Situazione corrente

Assicurazione in corso — Perché cambiare assicurazione?

Assicurazione richiesta — Di che tipo di assicurazione avete bisogno?

Alloggio Auto Moto Viaggio Aziendale Altro

Specificare se altro — Altro tipo di assicurazione necessaria

Motivazioni — Budget, aspettative

Livello di copertura

Budget / Tempistiche

Tempistiche — Date

Tipo di contratto — Contratto mensile o annuo?

Concorrenza — Altri preventivi?

Next step — Documenti da fornire

Pro

Contro

- | | |
|--|---|
| <input type="checkbox"/> Non vincolato/a | <input type="checkbox"/> Vincolato/a |
| <input type="checkbox"/> Nessun preventivo | <input type="checkbox"/> In fase di valutazione |

[Generatore di script di vendita gratuito](#) da [noCRM.io](#) l'app di gestionale commerciale